

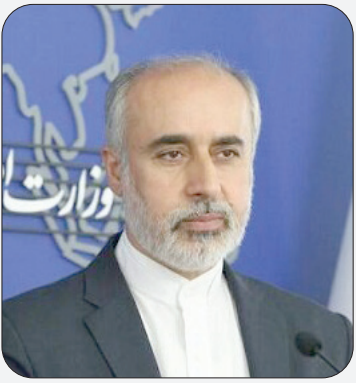


رئیس در مراسم رژه نیروهای مسلح:
نباید هیچ گروه مسلحی در اطراف مرزها باشد

رئیس جمهوری گفت: نیروهای مسلح ما از هرگونه تغییر ژئوپلیتیک و تغییر مرزها جلوگیری کردند و در این کار موفق بودند. امروز هم حفظ حقوق ارامنه و وضعیت مرزها کاملاً مورد تأکید ماست... | صفحه ۲

روزگار

روزنامه اقتصادی صبح ایران



سخنگوی وزارت امور خارجه:
دیدار وزیران امور خارجه ایران و مصر بسیار خوب و مثبت بود

کنعانی، سخنگوی وزارت امور خارجه، دیدار امیرعبداللهیهان وزیر امور خارجه ایران و سامح شکرى همتای مصری خود در حاشیه نشست سالانه مجمع عمومی سازمان ملل متحد در نیویورک را بسیار خوب و مثبت دانست... | صفحه ۲

سرمقاله

سایه ابهام بر سر عادی سازی روابط ریاض - تل آویو

محمد بیات کارشناس مسائل بین الملل
امضای پیمان ابراهیم به وسیله دو متحد اصلی پادشاهی سعودی، یعنی بحرین و امارات سبب افزایش گمانه زنی های سیاسی - رسانه ای درباره عادی سازی (اشکارسازی) روابط ریاض و تل آویو شده است. تا پیش از برگزاری انتخابات ریاست جمهوری آمریکا در نوامبر ۲۰۲۰ میلادی بسیاری از کارشناسان بر این عقیده بودند، اگر بار دیگر دونالد ترامپ بر کرسی ریاست جمهوری تکیه بزند، محمد بن سلمان ولیعهد جوان سعودی با هدایت های جراد کوشتر به روند پیمان ابراهیم خواهد پیوست...

صفحه ۲ را بخوانید

برده نقره ای

ارادتمند نازنین بهاره تینا: سه بازیگر معروف زن سینمای ایران در لوس تریون وضعیت ممکن!

ارادتمند نازنین بهاره تینا کاھانی از فهرست توقیفی های سینمای ایران خارج شد. فیلمی که شاید در نگاه کلی درنیا شده و سه بازیگر اصلی فیلم البته مشخصاتش کرده اند بازی با کیفیت ارائه دهند. اما سرگردمی داستانی که میشد تا هر جا ادامه داد و نداد به کلیت کار لطمه زده. اتخاذ استعداتی نظیر اداس جویند و خنده های زورکی که قرار است کاراکترهای اصلی داستان را کول نشان دهد به اندازه نبوده. البته متوجه هستم که در سینمای ایران با این حجم از محدودیت طبیعتاً ساخت فیلم درباره سه دختر با این شرایط اساساً بیگانه است اما خوب شاید اگر در انتخاب بازیگران جورا نه تر عمل میشد، نتیجه کار بهتر بود...

صفحه ۴ را بخوانید



میراث تاریخی ملت به کشور برگردانده شد؛

دست پر ریزی در بازگشت از نیویورک

صفحه ۲

گزارش «روزگار» از گرانی نان در تهران

اصابت ترکش های گرانی نان به سفره های کارگری

نمی توانیم مولفه ای را در اقتصاد خرد تکان بدهیم اما بر این باور باشیم که این تکانه در اقتصاد کلان سونامی ایجاد نمی کند! یک تکان کوچک در قیمت آرد و نان، موجب می شود که اقلام بسیاری مثل نان فانتزی، انواع شیرینی و بیسکویت و... گران شود و در ادامه، کالاها و خدمات اساسی دیگر نیز قیمت خود را با نرخ جدید نان تطبیق می دهند و گران می شوند...

ویرترین پیشنهادی

جدیدترین وضعیت یکسان سازی ارز واردات موبایل

۳

گرانی های سرسام آور قدرت خرید مردم را کاهش داد

۳

سیاست جدید تهران در جزایر سه گانه

۲

جفت پوچ برای بایدن

حقیقت این است که همه چیز عوض شده است، همانطور که چندی پیش دیوید آرون میلر دیپلمات برجسته آمریکایی و عضو ارشد بنیاد کارنگی در فارن پالیسی نوشت هیچ معامله خوبی با ایران وجود ندارد، فقط معاملات بد و بدتر وجود دارد و اینکه رویکرد بایدن به ایران، جسورانه یا زیبا نیست اما در دنیای بی رحمانه برخورد با ایران که گزینه ها از بد به بدتر می روند، تصور جایگزینی بهتر در دنیای امروز وجود ندارد. تمامی گزینه هایی که روی میز رئیس جمهور بایدن درباره ایران گذاشته شده است به «جفت پوچ» ختم شده است. بایدن و تیمش نه تنها نتوانستند با سیاست فشار، ایران را وادار به اجرای کامل برنامه کنند و آن را به سکوی پرتابی برای یک توافق گسترده تر و طولانی که هیچ بندی آن را به غروب نکشانند، تبدیل کنند، بلکه امتیاز آزادسازی منابع مالی را که فقط در ازای توقف غنی سازی اورانیوم قابل بررسی می دانستند در نهایت آن را در قبالت آزادی زندانیان خود در ایران به حریف واگذار کردند. به همین خاطر رئیس جمهور آمریکا ناچار بود که مواضع خود در خصوص ایران را در طول سخنرانی اش در سازمان ملل تلطیف کند. بایدن نمی توانست وانمود کند چیزی عوض نشده و همه گزینه ها روی میز است. شاید این تنها بیاری بود که ذهن رئیس جمهور آمریکا را یاری کرد که فراموش نکند دقیقاً چیه چیزی را باید بگوید!

چگونه مواضع رئیس جمهور آمریکا در سازمان ملل درباره ایران تلطیف شد؟

جفت پوچ برای بایدن

گرفته تا بستن پنجره گفت و گو با پشت بازند به دیپلماسی و سرمایه گذاری پوچ و قمارگونه روی جریان برانداز ضد ایرانی و بی اعتبار خارج نشین که جزی حیثیت شدن برای واشنگتن در پی نداشت، هنوز دامنگیر دولت فرتوت بایدن است. دولت آمریکا خیلی دیر متوجه شد روی دیوار این اپوزیسیون ورشکسته نباید یادگاری می نوشتند و ادامه بازی با مهره آنها در شطرنج سیاست خارجی با ایران نتیجه ای جز کیش و مات ندارد. شاید به همین خاطر حکام آمریکایی در این روزها نوع بازی با این دیاسپورا و ایرانی طلب ایرانی را عوض کرده و از آنها خواسته اند نام و نشان و محل سکونت خود را تغییر دهند. رئیس جمهور همیشه در تعطیلات آمریکا، مشخص نیست که در روزهای پراثرتهاب سال گذشته ایران، در کدام تفریحگاه خود، ویلمینگتون یا ریهویات بیج در ایالت دلاویر به سر برده است اما حداقل این مسئله مشخص است که بایدن در این مدت دیپلماسی را هم با خودش به تعطیلات فرستاد. تبعات به مرخصی فرستادن دیپلماسی برای دولت بایدن سهمگین بود. تیم سیاست خارجی

سخنرانی رئیس جمهور آمریکا در مجمع عمومی سازمان ملل بازتابی از وضعیت حاکم بر سیاست خارجی دولت او در قبال جمهوری اسلامی ایران بود.

سیاست خارجی ای که طی چند سال گذشته و به مرور زمان در انتخاب هایش با محدودیت مواجه شده و در میان گزینه های نه چندان مطلوب گرفتار شده است. سخنان رئیس جمهور ایالات متحده در هفتاد و هشتمین نشست مجمع عمومی سازمان ملل متحد کوچکترین نشانی از ازیده آل ها و اهداف جو بایدن درباره ایران نداشت و مرد بیمار کاخ سفید همچنان می تواند تضعیف برنامه های دولتش را به آنچه که تصمیم نسنجیده دونالد ترامپ در خروج از برجام می خواند مرتبط کند و از زنجی که می برد، گلیه کند. جو بایدن در روزهایی که تحت بیشترین فشار از سوی مخالفان خود با کلید واژه «باج دادن» به ایران پس از توافق اخیر با ایران و آزادی ۶ میلیارد دلار از منابع مالی تهران، قرار گرفته است. انتظار می رفت مواضع تهاجمی علیه ایران اتخاذ کرده تا وانمود کند چیزی عوض نشده است و می توانست تکراری ترین عبارت در واژگان سیاست خارجی آمریکا طی یک دهه گذشته را بر زبان آورد: همه گزینه ها روی میز است. بایدن اما هیچیک از این کارها را نکرد و همانطور که تلاش کرد نسبت به چین مسئولانه تر صحبت کند و بگوید دنبال مناقشه با پکن نیست، تصمیم گرفت سطح تنش با ایران را

دولت سیزدهم مشکلات مردم را از پشت میز پیگیری نمی کند

معاون رئیس جمهور با بیان اینکه دولت سیزدهم به عنوان دولتی عملکرد، نتیجه گرا و واقع گرا با حضور میدانی به دنبال رفع مشکلات و گرفتاری های مردم است، گفت: این دولت به جای اینکه پشت میز بنشیند و از مشکلات کشور و مردم بی خبر باشد با حضور میدانی حل و فصل مشکلات مردم و نیاز مناطق مختلف را با اشراف کامل پیگیری می کند. سید محمد حسینی در جلسه شورای اداری شهرستان رفسنجان و در حضور فرماندار، امام جمعه، اعضای شورای تامین و مسئولین شهری و مدیران دستگاه های اجرایی رفسنجان با گرامیداشت هفته دفاع مقدس و یاد و نام شهیدان و الای مقام خاطرنشان کرد: شهید او ایثارگران در دوران دفاع مقدس حماسه آفرینی کردند و امروز هم باید با همان روحیه و با تلاش جهادی و انقلابی مسیر پیشرفت و آبادانی کشور و خدمت به مردم را ادامه دهیم. وی تأکید کرد: خدمت صادقانه و بی وقفه به مردم مهم ترین مولفه افزایش سرمایه اجتماعی و تقویت اعتماد عمومی است که متأسفانه در دوره گذشته به خاطر ضعف و سستی موجود آسیب دید. معاون پارلمانی رئیس جمهور افزود: در کنار خدمت به مردم، ضرورت دارد فعالیت ها و اقدامات خوبی که در سراسر کشور در حال انجام است به شیوه های مناسب برای افکار عمومی تبیین شود تا روحیه امید و سرزندگی در بین مردم و سطح جامعه افزایش یابد. معاون رئیس جمهور گفت: اگرچه دولت در آغاز فعالیت های خود با تنگناها و کسری های فراوانی مواجه بود اما با ایمان به خدا، فعال کردن ظرفیت های داخلی و تلاش شبانه روزی اقدامات موثری در رفع کمبودها برداشته شده و این مسیر تا رسیدن به نقطه مطلوب ادامه خواهد داشت. وی با اشاره به فعالیت های دولت مردمی در عرصه سیاست خارجی گفت: آنچه که سال گذشته به دنبال انزوا بخشی ملت ایران، انجماع سازی قدرت های جهانی علیه ملت ایران و بحران آفرینی و بی ثبات سازی در کشور بودند، امروز با درایت و اقتدار دولت مردمی فقهیده اند که با توسل به این روش ها، راه به جایی نخواهند برد و نظام اسلامی درخت تنومندی است که نمی تواند به آن آسیب بزنند. معاون رئیس جمهور در بخش دیگری از سخنان خود با اشاره به ظرفیت شهرستان رفسنجان در بخش کشاورزی و به ویژه تولید پسته، گفت: مدیران استان و شهرستان باروش ها و ابتکارهای گوناگون و با استفاده از ظرفیت های علمی مراکز مختلف می توانند ضمن برطرف کردن مشکلات کشاورزان در تولید محصول مرغوب، با بازیابی مناسب محصول خود را با کیفیت و قیمت مناسب به بازار جهانی عرضه کنند.

به این وسیله اقدامات احتمالی در سطوح مختلف انجام دهند.

ایجاد فضای ضد مقاومت در منطقه، جهان و القای گزاره تنش زا بودن محور مقاومت؛ صهیونیست ها در این گزاره دنبال آن هستند حضور گروه های مقاومت را در کشورهای هدف به عنوان تهدید برای همان دولت ها و سپس کل منطقه تعریف کنند و با این دوگانگی نوعی تقابل داخلی میان گروه ها و دولت های هدف به وجود آورند.

ارزیابی نهایی

رژیم صهیونیستی به دلیل بحران داخلی نشست گرفته از مشکلات امنیتی و اعتراض های هفتگی به دنبال راهبرد هایی برای خروج از بحران ها و مقصرنمایی از محور مقاومت است. به همین دلیل به انتحاء مختلف سعی می کند سطح تهدیدها را علیه خود افزایش دهد تا به این وسیله مظلوم نمایی کند و اقدامات احتمالی خود را در قالب حملات محدود و به برخی مناطق همچون سوریه مشروعیت ببخشد. همه این موارد نشست گرفته از استیصال و درماندگی رژیم صهیونیستی در مقابله با بحران های داخلی است و این نوع سخنان و مواضع در راستای سرپوش گذاشتن بر چالش هاست.

اهداف صهیونیست ها از اتهام زنی به مقاومت

قربانی قرار دهد. این اقدام از سوویی برای صهیونیست ها باعث اقدام خواهد شد و از سوی دیگر در صورت هرگونه اقدام احتمالی می تواند تحرک خود را در راستای هدف نخست، یعنی مشروعیت بخشی موجه جلوه دهد. البته کابینه نتانیاهو از چنین شرایطی در راستای اهداف دیگر استفاده خواهد کرد و آن این است که به این وسیله به دنبال وحدت سیاسی و اجتماعی در داخل سرزمین های اشغالی در راستای مقابله با تهدیدهای ادعایی وواهی مقاومت است. تصاعدی نشان دادن سطح تهدیدهای محور مقاومت؛ همان گونه که در موارد انتهایی مشاهده شد، صهیونیست ها اتهامات را مخصص ایران یایک گروه مقاومت نکرده اند و سعی می کنند سطح تهدید را گسترش دهند و آن را مختص همه گروه های مقاومت بدانند تا به این وسیله نشان دهند سطح تهدیدهای محور مقاومت تنها به یک گروه یا بازیگر ختم نمی شود. بنابراین صهیونیست ها به دنبال آن هستند در هم تنیدگی خاصی میان موضوعات امنیتی و گروه های مقاومت ایجاد کنند تا

در هفته اخیر مقام های صهیونیست بارها اتهام ها و دروغ های متعددی علیه ایران و گروه های مقاومت مطرح کرده اند

که با اهداف خاصی انجام شده است؛ مهم ترین هدف این اقدام مشروعیت بخشی به هنرون اقدام علیه مقاومت است. در نخستین مورد اتهام دیوید بارنیا، رئیس موساد در سخنرانی اعلام کرد، در سال جاری میلادی رژیم صهیونیستی دست کم ۲۷ عملیات تروریستی را علیه شهروندان صهیونیست در چهار گوشه جهان رخنشی کرده است. وی در مقابل تهدید کرد، هر نوع اقدامی جواب داده خواهد شد. بارنیا گفت، آن دسته از مقام هایی که بگویند سلاح و عناصر مبارز وارد سرزمین های اشغالی کنند، مقابل دیدگان همگان بهای اقدامشان را خواهند پرداخت. بعد از این سخنان، گالات وزیر جنگ رژیم صهیونیستی اعلام کرد، حزب الله در ۲۰ کیلومتری مرزهای اشغالی اقدام به تأسیس فرودگاه کرده که از آن در راستای حملات پهلپادی علیه منافع رژیم صهیونیستی استفاده می شود. اتهام زنی ها به همین موارد ختم نشد و روزنامه الحدت در گزارشی مدعی شد، حزب الله از فرودگاه بین المللی رفیق حریری اقدام به صادرات سلاح می کند. در چند روز اخیر رسانه های صهیونیستی بار دیگر اقدام به

وقتی پول بانک ها به سمت مسکن نمی رود؛

دولت جدیتی برای سرعت دادن به ساخت و ساز ندارد

بیش‌از دو سال از عمر دولت سیزدهم می‌گذرد اما هنوز اجرایی شدن وعده ساخت ۴ میلیون واحد مسکونی در هاله‌ای از ابهام به سر می‌برد. برخی از کارشناسان مربوط به حوزه مسکن و شهرسازی نیز ادعا می‌کنند که هدف‌گذاری ساخت سالانه یک میلیون مسکن نه تنها شدنی نیست بلکه برای ساخت آن حداقل‌های تولید نیز مهیا نیست؛ آنها معتقدند دولت به جای اینکه دنبال مقصر وضع موجود باشد باید وظایف خود را در ساخت واحدهای مسکونی به درستی انجام دهد. عدم جریمه شدن بانک‌ها نشان می‌دهد که دولت جدیتی به سرعت دادن به ساخت و ساز و اجرای طرح نهضت ملی مسکن ندارد و تا زمانی که این جریمه و قانون اجرا نشود بانک‌ها تمایلی به وام‌دهی نخواهند داشت و به تکلیفشان قنطاً عمل نخواهند کرد. همچنین نباید نسبت به شیوه اجرای این طرح نیزی تفاوت بود زیرا که شیوه انجام این کار نیز به گفته کارشناسان حوزه ساخت و ساز اشتباه است. عطا بهرامی، تحلیلگر مسائل اقتصادی با اشاره به طرح نهضت ملی مسکن، می‌گوید: با توجه به آنچه که امروز شاهدش هستیم طرح نهضت ملی مسکن دولت یک طرح نمایشی است زیرا فقط در مدت دو سال گذشته وعده شنیدیم و کمترین کار اجرایی را شاهد بودیم.

دولت در اجرای طرح نهضت ملی مسکن کم‌کار کرده است

این تحلیلگر مسائل اقتصادی در ادامه تاکید کرد: اگر به ۱۰ میلیون خانوار زمین بدهیم، طی ۱۸ ماه‌الی دو سال همه آن ساخته می‌شود. توان ساخت آن راهم دارند چون هزینه ساخت واحد ویلایی پایین‌تر از آپارتمان سازی است. وی تصریح کرد: طرح نهضت ملی مسکن یک انقلاب در ساخت و ساز می‌تواند باشد به شرط آنکه درست اجرا شود؛ اگر مسکن سازی انجام شود ۱۳و ۱۴ صنعت که با مسکن مرتبط هستند به حرکت درمی آید.

بهرامی با انتقاد از بانک‌ها که به ساخت و ساز هاوام نمی‌دهند گفت: وقتی بانک می‌تواند به شرکت‌های زیر مجموعه خود وام دهد و این پول به نوعی در داخل بانک بماند چرا باید به مسکن سازی نیز وام دهد؛ تا زمانی که این شرایط وجود داشته باشد بانک‌ها به دنبال ساخت و ساز نمی‌روند. وی در رابطه با ریسک نکول تسهیلات مسکن گفت: ناگفته نماند که ریسک نکول مسکن خیلی کم است؛ با دامن نرود در ساخت ۱.۵ میلیون واحد مسکن روستایی مسکن مهر، این وام‌ها نکول نشد. این کار در شرایطی صورت گرفت که مردم ضامن معتبر برای ساخت واحدهای مسکونی روستایی نداشتند و خودشان ضامن یکدیگر می‌شدند. اما اکنون بانک‌ها حایط خلوت عده‌ای شده است و آنها اجازه نمی‌دهند پول از بانک خارج و به سمت مسکن سازی برود.

پول نباشد خبری از واحد مسکونی هم نیست

حسن همتی عضو کمیسیون برنامه بودجه و محاسبات مجلس شورای اسلامی درباره دلیل عدم وام‌دهی بانک‌ها در راستای قانون چشم‌تولید مسکن مجلس، گفت: عدم دهی پول بانک‌ها برای ساخت واحدهای مسکونی یکی از موانع اصلی ساخت و ساز مسکن در دولت سیزدهم محسوب می‌شود که مسئولان بانک مرکزی و وزارت اقتصاد باید نسبت به این رفتار بانک‌ها پاسخگو باشند.

این نماینده مجلس در ادامه تصریح کرد:

امروز بانک‌ها از دادن وام مسکن امتناع می‌کنند؛ صرفاً بعضی اوقات این وام‌ها را به افرادی که سفارش شدند پرداخت می‌کنند و عملاً به مردم وامی پرداخت نمی‌شود و شرایط وام‌دهی به حدی سوال برانگیز است که حتی وام ازدواج هم به سختی پرداخت می‌شود.

وی گفت: مجلس قانون جهش تولید مسکن را مصوب کرد اما تا وقتی بانک‌ها که یک سمت ماجرا هستند اقدام به پرداخت تسهیلات ساخت مسکن نمی‌کنند نباید انتظار داشته باشیم که این قانون مجلس اجرایی شود و عمل‌آلود نمی‌تواند با این شرایط راه به جایی برد. امروز جوانانی که می‌خواهند ازدواج کنند حداقل باید یک میلیارد سرمایه داشته باشند که بتوانند یک زمین بخرند تا بتوانند در آن شروع به خانه‌سازی کنند؛ جوانان در این شرایط هیچ‌گونه منابع مالی در اختیار ندارند چطور باید آنها را ترغیب به ازدواج و تشکیل خانواده شوند؟ دولت باید برای رونق نهضت تولید مسکن تسهیلات ارزان قیمت در اختیار مردم و جوانان قرار دهد البته در صورتی که این تسهیلات در زمینه حل مشکلات اقتصادی عمل‌انفاقی در زمینه حل مشکلات اقتصادی کسانی که خانه ندارند و جوانانی که می‌خواهند ازدواج کنند، نمی‌افتد. در نهایت هم این قانون مجلس هم روی زمین خواهد ماند.

خبر ویژه

از واگذاری زمین ساخت ۵۰۰ هزار واحد مسکونی روستایی تا پایان سال خبر داد و گفت: خروج عرضه سیمان و فولاد از بورس باعث کاهش قیمت مسکن می‌شود. مهرداد بذریاش با بیان اینکه در روستاها زمین برای ساخت مسکن واگذار می‌کنیم، اظهار کرد: در حوزه ساخت مسکن در بافت‌های فرسوده باید اقدامات زیادی برای جبران برخی عقب ماندگی‌ها از سال‌های گذشته انجام شود.

وی با یادآوری این‌که به شهرداری‌ها برای اجرای طرح‌های ساخت مسکن و نوسازی بافت‌های فرسوده کمک خواهیم کرد، افزود: موضوع نیمه سیمان و ساخت و ساز در مجمع تشخیص و شورای مصلحت نظام مورد تأیید قرار گرفته است و عملاً به حوزه ساخت و ساز کمک می‌کند. وی با اشاره به اینکه بسته ۱۹ بندی مشوق‌ها برای رونق و افزایش ساخت و سازها تهیه و ابلاغ شده بود، گفت: هر جا که این بندها نیازمند اصلاح است می‌توانیم در شورای عالی شهرسازی این موارد و بندها را اصلاح کنیم. بذریاش ارائه تسهیلات بانکی را یکی

گزارش «روزگار» از گرانی نان در تهران

اصابتِ ترکش‌های گرانی نان به سفره‌های کارگری



واقعیت ندارد و واقعیت دقیقاً همان است که مردم می‌بینند: نان بازهم گران شده است.

بیست و هشتم شهریور، رسانه‌ها نوشتند «خبرها حاکی از آن است که سهمیه آرد ۳۰۰ نانوائی سنگک در تهران از نوع یک به نوع دوم تغییر پیدا کرده است». برخی رسانه‌ها در توجیه این تغییر توضیح دادند: «پیش‌بینی می‌شود، این تغییر آرد یارانه‌ای از نوع اول به نوع دوم سبب شود تا قیمت آن ساده حدود ۳۰۰ نانوائی سنگک در تهران از ۲ هزار تومان به ۳ هزار تومان تغییر پیدا کند. البته همچنان این نانوائی‌ها آرد یارانه‌ای دریافت می‌کنند اما نرخ آرد یارانه‌ای نوع دوم کمی بالاتر از نرخ آرد نوع یک است.»

روی معنای عبارات دقیق تر شویم! «آرد یارانه‌ای نوع دوم» چه صیغه‌ای است؟ بهتر است کمی روی این عبارات توجهی دقیق شویم؛ در نانوائی‌ها عموماً کیسه‌های زردرنگ، آرد یارانه‌ای نوع دوم هستند و کیسه سفیدرنگ حاوی آرد نان یارانه‌ای نوع یک است؛ آرد یارانه‌ای نوع دو در ابتدای دهه ۹۰ در دولت دهم که یک‌پار آرداسازی توجیه شد! این توجیهات مبنایی در

نانوائی‌های آزادپز مطرح شد؛ این اصطلاح از آن زمان باقی مانده و عمدتاً در نانوائی‌های سنگگی رایج است. در آبان ماه ۱۴۰۱، محمد جلال، مشاور وزیر اقتصاد با بیان این‌که آرد ناوهای سنتی به صورت یارانه تأمین می‌شود، گفت: «حدود ۶۵ تا ۷۰ درصد آرد نانوائی‌های کشور از طریق آرد یارانه‌ای نوع یک تأمین می‌شود و برای باقی آن –حدود ۳۰ درصد آرد یارانه‌ای نوع دو توزیع می‌شود، اما باید توجه داشت که تمام نان‌های سنتی از طریق آرد‌های نان در استان‌ها به راه افتاد و آقایان تکذیب کردند، مشخص بود که این موج قرار است فراگیر شود. متأسفانه پیش‌از این ۷۰ درصد نانوائی‌های تهران، آرد یارانه‌ای داشتند و ۳۰ درصد آردپز یارانه‌ی واقعی آرد را دریافت نمی‌کنند و با همان آرد‌های گران‌در کیسه‌های زردرنگ، نان می‌پزند و دست خلق الله می‌دهند.

اصابت ترکش‌های گرانی نان به سفره‌های خالی کارگران!

باری به هر جهت، یک ماه و ده روز بعد از تکذیب وزیر کشور، پای گرانی نان به پاینخت هم رسیده است. گرانی نان اصلی‌ترین کالای سفره‌های امروز فرودستان کشور– در شرایطی که یک کالاهم وزن سنگینی در سبد معیشت

دهک‌های فرودست دارد و هم یک کالای استراتژیک و کلیدی‌ست و در زنجیره ی علی‌القصدا روی قیمت سایر کالاها و خدمات اساسی دیگر نیز قیمت خود را بارخ جدیدان تطبیق می‌دهند و گران می‌شوند، خلاصه این گرانی مثل موج، تمام اقتصاد را تا آن ساحل خشک و بی‌باری که فرودستان در آن نگران نشده‌اند، دریغ می‌گیرد.

توفیقی ادامه می‌دهد: فکر می‌کنیم یک تکان کوچک به یک کالا داده‌ایم اما متوجه نیستیم چه بلای خانمانسوزی سر سفره‌ها آورده‌ایم؛ از کارگر، برنج و پروتئین و میوه و لبنیات را گرفته‌ایم حالا هم نان را می‌گیریم. همیشه می‌گفتیم قوت لایموت سه حرف است یعنی نان، آن راهم داریم حذف می‌کنیم! کارگر مسکن ندارد، معیشت ندارد، نان هم نداشته باشد؟ آخر چه منطقی پشت این است؟

«منطق» به گفته‌ی توفیقی این است که باید یارانه آرد حذف شود تا سوداگرانی که هر کیلو گندم را با قیمت چند دلار از روسیه وارد می‌کنند متضرر نشوند تا بازار دلالی‌ها کساد نشود، چه اهمیتی دارد که تأثیرگذاری آن در زندگی فرودستان چقدر است!

همان‌ارائه‌ی آرد و نان در تهران، همان چیزی است که دقیقاً از قبل متصور بودیم، همان زمان که موج گرانی نان در استان‌ها به راه افتاد و آقایان تکذیب کردند، مشخص بود که این موج قرار است فراگیر شود. متأسفانه اینها تصمیماتی‌ست که در اتاق‌های درستی‌سوداگری– نه صنعت‌گری و تولید– گرفته می‌شود، همه تصمیمات به نفع سوداگران و دلالان!

وی با تأکید براینکه «تغییر ردیف یارانه‌ای نان به معنای یارانه‌زدایی‌ست» اضافه می‌کند: متأسفانه باین تغییرات تعدیلی، تکانه‌هایی در قیمت نان اتفاق می‌افتد که تبعات بعدی خواهد داشت؛ نمی‌توانیم مولفه‌ای را در اقتصاد خُرد تکان بدهیم اما براین باور باشیم که این تکانه در اقتصاد کلان سونامی ایجاد نمی‌کند! یک تکان کوچک در قیمت

آرد و نان، موجب می‌شود که اقلام بسیاری مثل نان فانتزی، انواع شیرینی و بیسکویت و... گران شود و در ادامه، کالاها و خدمات اساسی دیگر نیز قیمت خود را بارخ جدیدان تطبیق می‌دهند و گران می‌شوند، خلاصه این گرانی مثل موج، تمام اقتصاد را تا آن ساحل خشک و بی‌باری که فرودستان در آن نگران نشده‌اند، دریغ می‌گیرد.

توفیقی ادامه می‌دهد: فکر می‌کنیم یک تکان کوچک به یک کالا داده‌ایم اما متوجه نیستیم چه بلای خانمانسوزی سر سفره‌ها آورده‌ایم؛ از کارگر، برنج و پروتئین و میوه و لبنیات را گرفته‌ایم حالا هم نان را می‌گیریم. همیشه می‌گفتیم قوت لایموت سه حرف است یعنی نان، آن راهم داریم حذف می‌کنیم! کارگر مسکن ندارد، معیشت ندارد، نان هم نداشته باشد؟ آخر چه منطقی پشت این است؟

«منطق» به گفته‌ی توفیقی این است که باید یارانه آرد حذف شود تا سوداگرانی که هر کیلو گندم را با قیمت چند دلار از روسیه وارد می‌کنند متضرر نشوند تا بازار دلالی‌ها کساد نشود، چه اهمیتی دارد که تأثیرگذاری آن در زندگی فرودستان چقدر است!

گفتمان سازی‌ها بی‌تاثیر است!

در این میان می‌بینیم که فضا سازی‌ها و گفتمان سازی‌های مکرر در رسانه‌ها راه به جایی نمی‌برد؛ یک سال قبل وقتی می‌خواستند از عملکرد خود دفاع کنند می‌گفتند آرد یارانه‌ای نوع اول در ۷۰ درصد نانوائی‌ها برقرار است اما حالا که می‌خواهند گفتمان جدیدی را به جای «گرانی خرق‌الساهه‌ان» بیآورند، از اینکه «یارانه یارانه است و هیچ فرقی ندارد نوع دوم هم یارانه است دیگر» صحبت می‌کنند! با وجود همه‌ی این استدلال‌های توجیحی، موج گرانی نان وقتی به سفره‌های بی‌رسق کارگران اصابت می‌کند، ترکش‌های تخریبی آن خیلی چیزها را به هم می‌ریزد؛ شما کارگر ساختمانی‌ای تصور کنید که سه وعده غذای یومیه‌اش فقط نان و پنیر است یا نهایت نان و تخم مرغ!

جدیدترین وضعیت یکسان سازی ارز واردات موبایل

اظهارات اخیر دبیر انجمن واردکنندگان تلفن همراه، تبلت و لوازم جانبی نشان می‌دهد هنوز موضوع یکسان سازی نرخ ارز واردات موبایل که از ابتدای سال قرار بود انجام شود، محقق نشده، اما با تصمیم اخیر سازمان توسعه تجارت محل تأمین ارز گوشی تلفن همراه بالای ۶۰۰ دلار صرفاً به «ارز صادراتی غیر» تغییر کرد.

بعد از آغاز به کار مرکز مبادله ارز و طلا مقرر شد موبایل‌های زیر ۳۰۰ دلار با ارز نیمایی، ۳۰۰ تا ۶۰۰ دلار با ارز تالار دوم مرکز مبادله و بالای ۶۰۰ دلار با ارز حاصل از صادرات خود وارد شود. اما انجمن موبایل طی نامه‌ای از بانک مرکزی خواست همه موبایل‌ها با ارز تالار دوم مرکز مبادله وارد شود که موافقت شد همه موبایل‌های زیر ۶۰۰ دلار با ارز تالار دوم مرکز مبادله ارز و طلا وارد شود، اما این موضوع هنوز اجرایی نشده است.

در این میان روزبه، عضو هیئت مدیره انجمن واردکنندگان تلفن همراه، تبلت و لوازم جانبی، از برخی سوء استفاده‌ها ناشی از تداوم تخصیص ارز حاصل از صادرات به موبایل‌های بالای ۶۰۰ دلار خبر داده بود. طبق گفته‌های او در حال حاضر برای صادرکنندگان سقف و سابقه وجود ندارد و برای رفع تعهد ارزی با ارز خود واردات کالای غیرتخصصی انجام می‌دهند. بنابراین برخی از صادرکنندگان در حال سوء استفاده‌های کلان و اجاره کارت بازرگانی هستند.

موضوع دیگری که در رابطه با واردات موبایل‌های بالای ۶۰۰ دلار با ارز حاصل از صادرات خود وجود دارد، این است که به خاطر ممنوعیت واردات آیفون ۱۴ و ۱۵ و توقف تولید آیفون ۱۳ و مدل‌های پایین‌تر، این صادرکنندگان موبایل‌های دیگر را جمع می‌کنند و همین آیفون ۱۳ را به قیمت بالا عرضه می‌کنند. البته به جز آیفون چند مدل سامسونگ بالای ۶۰۰ دلار است که در رابطه با برند سامسونگ هم مشکلاتی وجود دارد، چراکه برخلاف قیمت‌گذاری موبایل‌هایی که با استفاده از ارز مرکز مبادله وارد می‌شوند، موبایل‌هایی که با استفاده از ارز حاصل از صادرات وارد می‌شود، این فرآیند را طی نمی‌کنند.

میانه‌فرویدن امسال بقری، دبیر انجمن واردکنندگان تلفن همراه، تبلت و لوازم جانبی گفت که با درخواست انجمن برای تخصیص ارز تالار دوم مرکز مبادله برای موبایل‌های بالای ۶۰۰ دلار موافقت شده است. اما در شرایطی که پیش‌بینی می‌شد این موافقت به زودی به مرحله اجرا برسد، اخیراً و به ایستاقفت که هنوز یکسان سازی ارز واردات موبایل انجام نشده است.

با این حال به نظر می‌رسد مشکلاتی که استفاده از ارز حاصل از صادرات خود برای واردات موبایل ایجاد کرده بود باعث شده که در نهایت سازمان توسعه تجارت محل تأمین ارز گوشی تلفن همراه بالای ۶۰۰ دلار را از «ارز حاصل از صادرات خود» به «ارز صادراتی غیر» تغییر دهد. حال باید دید آیا این تصمیم می‌تواند مشکلات ایجاد شده در رابطه با واردات موبایل‌های بالای ۶۰۰ دلار را برطرف کرد یا همچنان باید منتظر یکسان سازی ارز واردات موبایل باشیم.

آگهی موضوع ماده ۳۰ قانون و ماده ۱۳ آئین نامه قانون تعیین تکلیف وضعیت ثبتی و اراضی و ساختمانهای فاقد سند رسمی برابر رای شماره ۱۱۰۵۰۰۳۳۱۰۵۷۰۰۲۶۰۱۴ هیات اول دوم/ موضوع قانون تعیین تکلیف وضعیت ثبتی اراضی و ساختمانهای فاقد سند رسمی مستقر در واحد ثبتی حوزه ثبت ملک کرج - ناحیه دو تصرفات مالکانه بلامعارض آقاي خانم/ اسمعیل حسنی فرزند تراب علی بشماره شناسنامه ۲۱۷۳ صادره از در یک قطعه زمین با بنای احدائی به مساحت ۱۲۰۰.۵۰ متر مربع از پلاک ۱۱۵۳ فرعی از ۱۲ اصلی واقع در کرج ماهدشت خ سرداران احمد آباد ک شفا درب ۴ خریداری از مالک رسمی آقای خانم رحمان مرادی محرز گردیده است. لذا به منظور اطلاع عموم مراتب در دو نوبت به فاصله ۱۵ روز آگهی میشود در صورتی که اشخاص نسبت به صدور سند مالکیت متقاضی اعتراض داشته باشند میتوانند از تاریخ انتشار آگهی به مدت دو ماه اعتراض خود را به این اداره تسلیم و پس از اخذ رسید ظرف مدت یک ماه از تاریخ تسلیم اعتراض دادخواست خود را به مراجع قضایی تقدیم نمایند. بدیهی است در صورت انقضای مدت مذکور و عدم وصول اعتراض طبق مقررات سند مالکیت صادر خواهد شد.
شناسه آگهی ۱۵۵۸۹۹۶
تاریخ انتشار نوبت اول: ۱۴۰۲/۰۶/۱۱
تاریخ انتشار نوبت دوم: ۱۴۰۲/۰۷/۰۱
مهران رشیدی
رئیس ثبت اسناد و املاک

کاهش فروش مواد غذایی گرانی های سرسام آور قدرت خرید مردم را کاهش داد

گرانی های سرسام آور و افزایش قیمت مواد غذایی قدرت خرید مردم را کاهش داده است به طوری که حتی مجبور به حذف بعضی از اقلام از سبد کالاهای خانوار شده است. از ابتدای سال جاری با افزایش قیمت مواد غذایی و گرانی های موجود در حوزه اقلام اساسی مردم ناچار شده اند که میزان مصرف خود را کاهش بدهند یا حتی برخی از اقلام را از سر سفره های خود حذف کنند. تورم حاصل از کمبودها و ایراد های وارده به سیاست‌سازان کشور از یک سو و چالش های ناشی از تصمیمات جبران کسری بود چه دولت از سوی دیگر، وضعیت صنوف را در ابتدا به رکود و در مرحله بعد به تعطیلی کشانده است. پُر کردن سبید خانوارها از اقلام ضروری و کالاهای اساسی به کابوس بزرگی تبدیل شده است که برای تأمین کالای مورد نیاز خانوارها فقط در یک هفته باید رقم های میلیونی پرداخت شود. دولت در طی سال های اخیر تلاش کرده با افزایش فشار به بخش خصوصی و اخذ مالیات، هزینه های جاری متورم شده خود را پوشش دهد و این در حالی است که در پی رکود ایجاد شده در سطح اقتصاد، عملاً بسیاری از واحدها کسب و کار خود را تعطیل کرده اند. اصناف و کسبه مخالفتی با پرداخت مالیات ندارند، اما حداقل خواسته آن ها از دولت، دریافت مالیات متناسب با وضعیت رکودی اقتصاد است. فعالان بازار معتقدند قاعدتاً در دوره رکود باید تخفیف های بیشتری قائل شد و این در حالی است که دولت در طی سال های اخیر تلاش کرده درآمدهای مصوب مالیاتی خود را تأمین کند.

ضریب مالیاتی اصناف با حاشیه سود همخوانی ندارد

داود فکوری، رئیس اتحادیه سوپرمارکت و مواد پروتئینی توضیح داد: چالش اصلی صنف ما مالیات و بهداشت است. در مورد مالیات که با توجه به قوانین جدید مالیاتی، مالیات مایشت

فناوری های جدید شبکه های Wi-Fi ۶ چه قابلیت هایی دارند؟



شبکه های Wi-Fi ۶ از چندین فناوری جدید استفاده می کنند که برای بهبود عملکرد کلی از طریق افزایش سرعت انتقال در هنگام اتصال به اینترنت طراحی شده اند. شبکه های Wi-Fi ۶، آخرین پروتکل بی سیم، تجربه آنلاین شما را با افزایش سرعت اتصالات و کمک به چندین دستگاه برای اتصال یکپارچه تر به یک شبکه بهبود می بخشد.

اما سوالی که بسیاری از مردم می پرسند این است: آیا واقعاً نیاز به ارتقاء به Wi-Fi ۶ وجود دارد؟

Wi-Fi ۶ که با نام 802.11ax نیز شناخته می شود، آخرین پروتکل شبکه وای فای است و سرعت بالاتر و انتقال داده های بزرگتر را ارائه می دهد. این فناوری اجازه می دهد تا تعداد بیشتری از دستگاه ها بدون وقفه در خدمات به یک شبکه متصل شوند.

Wi-Fi ۶ همچنین رمزگذاری WPA3 را ارائه می دهد و آن را به پروتکل ایمن تر برای امنیت دیجیتال و حریم خصوصی شما تبدیل می کند.

از مزایای اصلی Wi-Fi ۶ می توان به افزایش ظرفیت روی یک روتر، بهبود عملکرد در مناطق و ساختمان های شلوغ، ارائه سریع تر اتصال و سرعت انتقال داده و حفظ عمر

باتری بهتر دستگاه های شما اشاره کرد. به عنوان مثال، همه مادر شبکه وای فای که به آن متصل هستیم، وقته هایی را تجربه کرده ایم و بخش بزرگی از مشکل اتصال متناسب به دلیل بارگذاری بیش از حد در شبکه و روتر است؛ اما در وای فای ۶ این مشکل وجود ندارد، زیرا انتقال داده بسیار کارآمدتر انجام می شود.

پیش از این، هر دستگاه باید منتظر نوبت خود برای اتصال در شبکه های شلوغ می بود، اما اکنون همه دستگاه ها می توانند به طور همزمان متصل شوند. همچنین، روتر Wi-Fi ۶ می تواند ترافیک بیشتری را مدیریت کند و جریان داده سریع تری را به دستگاه شما ارائه می کند، بنابراین می توانید راحت تر تلویزیون را به صورت آنلاین تماشا کنید.

حداکثر سرعت شبکه «وای فای ۶» ۹.۶ گیگابیت بر ثانیه است؛ در حالی که با شبکه «وای فای ۵» به ۳.۵ گیگابیت بر ثانیه می رسد، اما عید است. با وجود این جهش بزرگ، احتمالاً هنگام اتصال صرفاً یک دستگاه، تفاوت خاصی را متوجه نخواهید شد. اگر در یک شبکه شلوغ با افراد زیادی هستید، احتمالاً متوجه تفاوت خواهید شد؛ زیرا Wi-Fi ۶ به دستگاه های بیشتری کمک می کند تا به طور یکپارچه تر به یک شبکه متصل شوند و خطر قطع شبکه های اطراف آن ها کم است.

لازم به ذکر است که دستگاه های شما برای کار با وای فای ۶ باید قابلیت پشتیبانی از مشخصات جدید شبکه های وای فای را داشته باشند. اگر دستگاه شما Wi-Fi ۶ پشتیبانی نمی کند، مانند «Wi-Fi ۵» به روتر متصل خواهد شد.

به عنوان مثال، اگر گوشی شما قدیمی تر از آیفون ۱۱ باشد، نمی تواند از شبکه وای فای ۶ استفاده کند. روترهای Wi-Fi ۶ سرعت انتقال و نرخ انتقال داده بهتری را ارائه می دهند و می توانند تا ۲۰۰ دستگاه متصل و بیشتر را در خود جای دهند. هنگام انتخاب روتر، سرعت، پوشش و ماهیت استفاده را در نظر بگیرید. در این جا لازم به ذکر است که روترهای Wi-Fi ۶ گران هستند و برای اکثر کاربران یا دستگاه های خانگی ضروری نیستند.

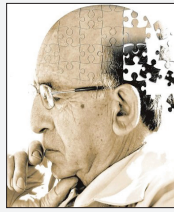
Wi-Fi ۶ برای کاربران روزمره در خانه چه معنایی دارد؟

بی شک از نظر امنیت بهتر است که از این فناوری استفاده شود، اما انتظار نداشته باشید سرعت اتصال دستگاه های روزانه شما به اینترنت در صورت عدم سازگاری با وای فای ۶ افزایش قابل توجهی داشته باشد. بنابراین، هنگامی که نیاز به خرید دستگاه های جدید دارید، از سازگاری آن ها با وای فای ۶ اطمینان حاصل کنید. اگر یک شبکه عمومی شلوغ دارید، حتماً باید به وای فای ۶ ارتقاء پیدا کنید و در این حالت متوجه خواهید شد که شبکه شما سریعتر از همیشه خواهد شد.

«**صاحب امتیاز و مدیر مسئول: وحید ملک** | **چنانشین مدیر مسئول: سجاد ملک** | **زیر نظر شورای سردبیری** | **عضو تعاونی مطبوعات کشور** | **شماره پیاپی: ۲۴۸۲** | **سیاست: بصیرت جعفری** | **اقتصاد و گوناگون: بهاره یوسفی** | **جامعه: مریم کاظمیان فرد** | **نفت و انرژی: سعیده کاظمیان فرد** | **صفحه آرا: داود احمدی** | **آدرس: تهران - میدان انقلاب اسلامی - خیابان چمانزاده شمالی - تقاطع نصرت - پلاک ۲۷۵ - واحد ۱۷** | **کد پستی: ۱۴۱۸۴۴۶۷۸** | **تلفن: ۰۲۱۶۶۱۲۶۱۳۹-۶۶۹۱۵۲۶۸-۶۶۹۱۷۳۱۲-۶۶۹۱۷۳۱۳** | **دورنگار: ۰۲۱۶۶۱۲۶۱۳۹-۶۶** | **گل آذین ۶۶-۶۶۷۹۱۳۶۵** | **دفتر تبریز: میدان پیشقدم - خ عطار نیشابوری جنوبی - کوی یاسمن - پ ۱**

دریچه علم

سطح تحصیلات عالی خطر ژنتیکی آرایمر را تعدیل می کند



به گفته محققان، تحصیلات یک عامل محافظ در برابر آرایمر ایجاد می کند، حتی در افرادی که از نظر ژنتیکی مستعد ابتلا به این بیماری هستند. تحقیقات جدید محققان بیمارستان عمومی ماساچوست این باور را به چالش می کشاند که ژنتیک تنها عامل تعیین کننده در خطر آرایمر است، به ویژه برای افرادی که مستعد ابتلا به انواع زودرس این بیماری هستند. در این مطالعه، محققان داده های ۶۷۵ فرد حامل جهش ژنتیکی APOE ε۲ را تجزیه و تحلیل کردند. این جهش ژنتیکی اغلب

منجر به بروز علائم آرایمر در حدود سن ۴۹ سالگی می شود. محققان کشف کردند که افراد مبتلا به این جهش که دومین جهش افزایش دهنده خطر یعنی APOE ε۴ را نیز داشتند، شروع سریع تری از زوال شناختی را تجربه کردند. برعکس، افرادی که دارای جهش محافظ APOE ε۲ بودند، شروع تأخیری علائم شناختی را مشاهده کردند. در حالی که افرادی که دارای یک جهش پرخطر اضافی بودند، زوال شناختی سریع تری را تجربه کردند. محققان دریافتند که سطح تحصیلات بالاتر می تواند

به عنوان یک عامل محافظتی عمل کند و حتی در صورت وجود خطرات ژنتیکی قوی، اختلالات شناختی را کاهش دهد. تیم مطالعه همچنین چگونگی تأثیر سطح تحصیلات بر توانایی های شناختی را در افراد حامل جهش APOE ε۲، از جمله افرادی که دارای انواع مختلف ژنتیکی APOE بودند، ارزیابی کردند. یافته های آن ها نشان می دهد که پیشرفت تحصیلی بیشتر، یا سال های تحصیل بیشتر، با عملکرد شناختی بهتر، به ویژه در میان افرادی که بالاترین خطر ژنتیکی برای این بیماری را دارند، مرتبط است.

عکس روز



اجتماع بزرگ دف نوازان در کردستان / منبع: تسنیم

پرده نقره ای

ارادتمند نازنین بهاره تینا!

سه بازیگر معروف زن سینمای ایران در لوس ترین وضعیت ممکن!

این فیلم نوشت: در طول چند ساعتی که از تماشای "ارادتمند، نازنین، بهاره، تینا" گذشته است، یک سوال مدام در ذهنم می چرخد: عبدالرضا کاهانی چه ضرورتی برای ساخت فیلمی تاین حد غربی از جامعه ایران احساس کرده؟ چون از همان نخستین پلان -سکانس فیلم، می توان مهر توقیف را بر پیشانی آن دید.

این موضوع (عبور از خط قرمزهای رایج) به خودی خود اعتباری برای هیچ اثر هنری خلق نمی کند. چیزی که به ماندگاری یک اثر در طول تاریخ کمک می کند، حرفی است که سعی در بیان آن دارد. اما به نظر می رسد فیلمنامه، حلقه ی مفقوده ی "ارادتمند، نازنین، بهاره، تینا" است. گویی کاهانی، قبل از ضبط هر پلان -سکانس، شرحی از کلیت صحنه برای بازیگران داده و باقی کار را به خودشان سپرده. نکته ای که در برخی کارهای قبلی کاهانی، اتفاقاً خوب جواب داده بود. برای مثال سکانس کاملاً بداهه ی بابک حمیدیان و مجید صالحی در "استراحت مطلق" را بخاطر بیابورید که به لطف توانایی های دوبازیگرش چه اندازه درخشان است. اما بازیگران "ارادتمند، نازنین، بهاره، تینا" ابداً در این سطح از توانایی نیستند. گذشته از این که جز آیدامهینی، بسیار هم بدانتخاب شده اند و تنها چیزی که در پایان فیلم برای من به عنوان مخاطب باقی ماند، عصبانیتی بود بابت هشتاد دقیقه ای که به سختی تحمل کردم و با خود گفتم ای کاش فیلم، همچنان در پی پرده پنهان مانده بود و کسی آن را نمی دید.

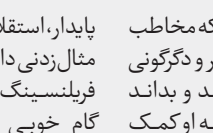


زن های این فیلم دارد؟ وقتی از یک کلیت حرف می زنیم طبیعتاً همه مدل در آن جای می گیرند، اما این روزها زنانی از جنس دیگر در اولویت داستان شدن هستند، واقعیت ایران ۱۴۰۲ نسبتی با زنان باری به هر جهت فیلم کاهانی ندارد. شاید این درنیا آمده ترین و ابتدرترین فیلم کارنامه کاهانی باشد تا حدی که از زوی می کردیم کاش در توقیف می ماند و گمان می کردیم این تک اثر پیشرو او انگار بوده اما حالا یک کار درنیا آمده مواجهیم که فقط تا حدی سحر دولتشاهی اش مثل همیشه استاندارد ی بازیگری را دارد.

امید خاکپور، کارگردان فیلم های مستند طی پستی اینستاگرامی درباره

درباره کتاب شرکت تک نفره

این کتاب بسیاری از ایده ها و گرایش های اخیر در حوزه ی کسب و کار، از مینیمالیسم دیجیتال گرفته تا رویکردهای بدیع تر را به هم پیوند می دهد؛ محصول نهایی دیدگاهی ساده و هدفمند است که موفقیتی تضمینی را در پی دارد. پاول جارویس در کتاب شرکت تک نفره به نوعی یکی از عمیق ترین و اساسی ترین فرضیات کسب و کار را زیر سؤال می برد. او معتقد است که رشد یک تجارت الزاماً در گرو گسترش ابعاد آن نیست. پاول جارویس در سراسر کتاب مثال ها



و جایگزین هایی را برای باورهای رایج اما غلط در مورد ساخت، اداره و رهبری یک شرکت ارائه می کند. در کتاب شرکت تک نفره ادعایی مبنی بر این که تنها یک راه برای دست یافتن به موفقیت در تجارت وجود دارد، مطرح نمی شود. بلکه

مقصود نویسنده این است که مخاطب درباره ی آنچه در حال تغییر و دگرگونی است آگاهی داشته باشد و بداند که چگونه این تغییرات به او کمک خواهد کرد.

نویسنده در این کتاب از شرکت هایی سخن به میان می آورد که ابعاد تجارت آن ها از مقیاسی کوچک برخوردار است و رهبران و مدیران آن ها به طور هدفمند کسب و کار خود را کوچک نگه می دارند تا درآمدی پایدار، استقلالی منحصر به فرد و تعادلی مثال زدنی داشته باشند. او معتقد است فریلنسینگ یا خویش فرامی می تواند گام خوبی برای راه اندازی چنین

شرکت هایی باشد. شما می توانید با استفاده از مهارت های فروش، بررسی جامعه ی هدف، بهبود روابط سودمند و ارائه ی خدمات عالی به مشتریان، یک شرکت تک نفره ی موفق داشته باشید. برای کسی که در فکر راه اندازی یک کسب و کار شخصی با ابعاد کوچک است و دانش چندانی درباره ی آن ندارد، این کتاب می تواند در حکم مقدمه ای عالی به کار بیاید و شمارا از اهداف تجاری عاقلانه و چگونگی دست یافتن به آن ها آگاه کند. نشر هورمزد ترجمه ی بیگاه فرهنگ مهر را از این اثر تهیه و منتشر نموده است.

خواهند کرد. نویسنده در این کتاب از شرکت هایی سخن به میان می آورد که ابعاد تجارت آن ها از مقیاسی کوچک برخوردار است و رهبران و مدیران آن ها به طور هدفمند کسب و کار خود را کوچک نگه می دارند تا درآمدی پایدار، استقلالی منحصر به فرد و تعادلی مثال زدنی داشته باشند. او معتقد است فریلنسینگ یا خویش فرامی می تواند گام خوبی برای راه اندازی چنین

خواهند کرد.

نویسنده در این کتاب از شرکت هایی سخن به میان می آورد که ابعاد تجارت آن ها از مقیاسی کوچک برخوردار است و رهبران و مدیران آن ها به طور هدفمند کسب و کار خود را کوچک نگه می دارند تا درآمدی پایدار، استقلالی منحصر به فرد و تعادلی مثال زدنی داشته باشند. او معتقد است فریلنسینگ یا خویش فرامی می تواند گام خوبی برای راه اندازی چنین

خواهند کرد.

نویسنده در این کتاب از شرکت هایی سخن به میان می آورد که ابعاد تجارت آن ها از مقیاسی کوچک برخوردار است و رهبران و مدیران آن ها به طور هدفمند کسب و کار خود را کوچک نگه می دارند تا درآمدی پایدار، استقلالی منحصر به فرد و تعادلی مثال زدنی داشته باشند. او معتقد است فریلنسینگ یا خویش فرامی می تواند گام خوبی برای راه اندازی چنین

خواهند کرد.

نویسنده در این کتاب از شرکت هایی سخن به میان می آورد که ابعاد تجارت آن ها از مقیاسی کوچک برخوردار است و رهبران و مدیران آن ها به طور هدفمند کسب و کار خود را کوچک نگه می دارند تا درآمدی پایدار، استقلالی منحصر به فرد و تعادلی مثال زدنی داشته باشند. او معتقد است فریلنسینگ یا خویش فرامی می تواند گام خوبی برای راه اندازی چنین

خواهند کرد.

نویسنده در این کتاب از شرکت هایی سخن به میان می آورد که ابعاد تجارت آن ها از مقیاسی کوچک برخوردار است و رهبران و مدیران آن ها به طور هدفمند کسب و کار خود را کوچک نگه می دارند تا درآمدی پایدار، استقلالی منحصر به فرد و تعادلی مثال زدنی داشته باشند. او معتقد است فریلنسینگ یا خویش فرامی می تواند گام خوبی برای راه اندازی چنین

خواهند کرد.

نویسنده در این کتاب از شرکت هایی سخن به میان می آورد که ابعاد تجارت آن ها از مقیاسی کوچک برخوردار است و رهبران و مدیران آن ها به طور هدفمند کسب و کار خود را کوچک نگه می دارند تا درآمدی پایدار، استقلالی منحصر به فرد و تعادلی مثال زدنی داشته باشند. او معتقد است فریلنسینگ یا خویش فرامی می تواند گام خوبی برای راه اندازی چنین

خواهند کرد.

نویسنده در این کتاب از شرکت هایی سخن به میان می آورد که ابعاد تجارت آن ها از مقیاسی کوچک برخوردار است و رهبران و مدیران آن ها به طور هدفمند کسب و کار خود را کوچک نگه می دارند تا درآمدی پایدار، استقلالی منحصر به فرد و تعادلی مثال زدنی داشته باشند. او معتقد است فریلنسینگ یا خویش فرامی می تواند گام خوبی برای راه اندازی چنین

خواهند کرد.

نویسنده در این کتاب از شرکت هایی سخن به میان می آورد که ابعاد تجارت آن ها از مقیاسی کوچک برخوردار است و رهبران و مدیران آن ها به طور هدفمند کسب و کار خود را کوچک نگه می دارند تا درآمدی پایدار، استقلالی منحصر به فرد و تعادلی مثال زدنی داشته باشند. او معتقد است فریلنسینگ یا خویش فرامی می تواند گام خوبی برای راه اندازی چنین

خواهند کرد.

نویسنده در این کتاب از شرکت هایی سخن به میان می آورد که ابعاد تجارت آن ها از مقیاسی کوچک برخوردار است و رهبران و مدیران آن ها به طور هدفمند کسب و کار خود را کوچک نگه می دارند تا درآمدی پایدار، استقلالی منحصر به فرد و تعادلی مثال زدنی داشته باشند. او معتقد است فریلنسینگ یا خویش فرامی می تواند گام خوبی برای راه اندازی چنین

خواهند کرد.

نویسنده در این کتاب از شرکت هایی سخن به میان می آورد که ابعاد تجارت آن ها از مقیاسی کوچک برخوردار است و رهبران و مدیران آن ها به طور هدفمند کسب و کار خود را کوچک نگه می دارند تا درآمدی پایدار، استقلالی منحصر به فرد و تعادلی مثال زدنی داشته باشند. او معتقد است فریلنسینگ یا خویش فرامی می تواند گام خوبی برای راه اندازی چنین

خواهند کرد.

نویسنده در این کتاب از شرکت هایی سخن به میان می آورد که ابعاد تجارت آن ها از مقیاسی کوچک برخوردار است و رهبران و مدیران آن ها به طور هدفمند کسب و کار خود را کوچک نگه می دارند تا درآمدی پایدار، استقلالی منحصر به فرد و تعادلی مثال زدنی داشته باشند. او معتقد است فریلنسینگ یا خویش فرامی می تواند گام خوبی برای راه اندازی چنین

خواهند کرد.

نویسنده در این کتاب از شرکت هایی سخن به میان می آورد که ابعاد تجارت آن ها از مقیاسی کوچک برخوردار است و رهبران و مدیران آن ها به طور هدفمند کسب و کار خود را کوچک نگه می دارند تا درآمدی پایدار، استقلالی منحصر به فرد و تعادلی مثال زدنی داشته باشند. او معتقد است فریلنسینگ یا خویش فرامی می تواند گام خوبی برای راه اندازی چنین

خواهند کرد.

نویسنده در این کتاب از شرکت هایی سخن به میان می آورد که ابعاد تجارت آن ها از مقیاسی کوچک برخوردار است و رهبران و مدیران آن ها به طور هدفمند کسب و کار خود را کوچک نگه می دارند تا درآمدی پایدار، استقلالی منحصر به فرد و تعادلی مثال زدنی داشته باشند. او معتقد است فریلنسینگ یا خویش فرامی می تواند گام خوبی برای راه اندازی چنین

خواهند کرد.

نویسنده در این کتاب از شرکت هایی سخن به میان می آورد که ابعاد تجارت آن ها از مقیاسی کوچک برخوردار است و رهبران و مدیران آن ها به طور هدفمند کسب و کار خود را کوچک نگه می دارند تا درآمدی پایدار، استقلالی منحصر به فرد و تعادلی مثال زدنی داشته باشند. او معتقد است فریلنسینگ یا خویش فرامی می تواند گام خوبی برای راه اندازی چنین

خواهند کرد.

نویسنده در این کتاب از شرکت هایی سخن به میان می آورد که ابعاد تجارت آن ها از مقیاسی کوچک برخوردار است و رهبران و مدیران آن ها به طور هدفمند کسب و کار خود را کوچک نگه می دارند تا درآمدی پایدار، استقلالی منحصر به فرد و تعادلی مثال زدنی داشته باشند. او معتقد است فریلنسینگ یا خویش فرامی می تواند گام خوبی برای راه اندازی چنین

خواهند کرد.

نویسنده در این کتاب از شرکت هایی سخن به میان می آورد که ابعاد تجارت آن ها از مقیاسی کوچک برخوردار است و رهبران و مدیران آن ها به طور هدفمند کسب و کار خود را کوچک نگه می دارند تا درآمدی پایدار، استقلالی منحصر به فرد و تعادلی مثال زدنی داشته باشند. او معتقد است فریلنسینگ یا خویش فرامی می تواند گام خوبی برای راه اندازی چنین

خواهند کرد.

نویسنده در این کتاب از شرکت هایی سخن به میان می آورد که ابعاد تجارت آن ها از مقیاسی کوچک برخوردار است و رهبران و مدیران آن ها به طور هدفمند کسب و کار خود را کوچک نگه می دارند تا درآمدی پایدار، استقلالی منحصر به فرد و تعادلی مثال زدنی داشته باشند. او معتقد است فریلنسینگ یا خویش فرامی می تواند گام خوبی برای راه اندازی چنین

خواهند کرد.

نویسنده در این کتاب از شرکت هایی سخن به میان می آورد که ابعاد تجارت آن ها از مقیاسی کوچک برخوردار است و رهبران و مدیران آن ها به طور هدفمند کسب و کار خود را کوچک نگه می دارند تا درآمدی پایدار، استقلالی منحصر به فرد و تعادلی مثال زدنی داشته باشند. او معتقد است فریلنسینگ یا خویش فرامی می تواند گام خوبی برای راه اندازی چنین

خواهند کرد.

نویسنده در این کتاب از شرکت هایی سخن به میان می آورد که ابعاد تجارت آن ها از مقیاسی کوچک برخوردار است و رهبران و مدیران آن ها به طور هدفمند کسب و کار خود را کوچک نگه می دارند تا درآمدی پایدار، استقلالی منحصر به فرد و تعادلی مثال زدنی داشته باشند. او معتقد است فریلنسینگ یا خویش فرامی می تواند گام خوبی برای راه اندازی چنین

خواهند کرد.

نویسنده در این کتاب از شرکت هایی سخن به میان می آورد که ابعاد تجارت آن ها از مقیاسی کوچک برخوردار است و رهبران و مدیران آن ها به طور هدفمند کسب و کار خود را کوچک نگه می دارند تا درآمدی پایدار، استقلالی منحصر به فرد و تعادلی مثال زدنی داشته باشند. او معتقد است فریلنسینگ یا خویش فرامی می تواند گام خوبی برای راه اندازی چنین

خواهند کرد.

نویسنده در این کتاب از شرکت هایی سخن به میان می آورد که ابعاد تجارت آن ها از مقیاسی کوچک برخوردار است و رهبران و مدیران آن ها به طور هدفمند کسب و کار خود را کوچک نگه می دارند تا درآمدی پایدار، استقلالی منحصر به فرد و تعادلی مثال زدنی داشته باشند. او معتقد است فریلنسینگ یا خویش فرامی می تواند گام خوبی برای راه اندازی چنین

خواهند کرد.

نویسنده در این کتاب از شرکت هایی سخن به میان می آورد که ابعاد تجارت آن ها از مقیاسی کوچک برخوردار است و رهبران و مدیران آن ها به طور هدفمند کسب و کار خود را کوچک نگه می دارند تا درآمدی پایدار، استقلالی منحصر به فرد و تعادلی مثال زدنی داشته باشند. او معتقد است فریلنسینگ یا خویش فرامی می تواند گام خوبی برای راه اندازی چنین

خواهند کرد.

نویسنده در این کتاب از شرکت هایی سخن به میان می آورد که ابعاد تجارت آن ها از مقیاسی کوچک برخوردار است و رهبران و مدیران آن ها به طور هدفمند کسب و کار خود را کوچک نگه می دارند تا درآمدی پایدار، استقلالی منحصر به فرد و تعادلی مثال زدنی داشته باشند. او معتقد است فریلنسینگ یا خویش فرامی می تواند گام خوبی برای راه اندازی چنین

خواهند کرد.

نویسنده در این کتاب از شرکت هایی سخن به میان می آورد که ابعاد تجارت آن ها از مقیاسی کوچک برخوردار است و رهبران و مدیران آن ها به طور هدفمند کسب و کار خود را کوچک نگه می دارند تا درآمدی پایدار، استقلالی منحصر به فرد و تعادلی مثال زدنی داشته باشند. او معتقد است فریلنسینگ یا خویش فرامی می تواند گام خوبی برای راه اندازی چنین

خواهند کرد.

نویسنده در این کتاب از شرکت هایی سخن به میان می آورد که ابعاد تجارت آن ها از مقیاسی کوچک برخوردار است و رهبران و مدیران آن ها به طور هدفمند کسب و کار خود را کوچک نگه می دارند تا درآمدی پایدار، استقلالی منحصر به فرد و تعادلی مثال زدنی داشته باشند. او معتقد است فریلنسینگ یا خویش فرامی می تواند گام خوبی برای راه اندازی چنین

خواهند کرد.

نویسنده در این کتاب از شرکت هایی سخن به میان می آورد که ابعاد تجارت آن ها از مقیاسی کوچک برخوردار است و رهبران و مدیران آن ها به طور هدفمند کسب و کار خود را کوچک نگه می دارند تا درآمدی پایدار، استقلالی منحصر به فرد و تعادلی مثال زدنی داشته باشند. او معتقد است فریلنسینگ یا خویش فرامی می تواند گام خوبی برای راه اندازی چنین

خواهند کرد.

نویسنده در این کتاب از شرکت هایی سخن به میان می آورد که ابعاد تجارت آن ها از مقیاسی کوچک برخوردار است و رهبران و مدیران آن ها به طور هدفمند کسب و کار خود را کوچک نگه می دارند تا درآمدی پایدار، استقلالی منحصر به فرد و تعادلی مثال زدنی داشته باشند. او معتقد است فریلنسینگ یا خویش فرامی می تواند گام خوبی برای راه اندازی چنین

خواهند کرد.

نویسنده در این کتاب از شرکت هایی سخن به میان می آورد که ابعاد تجارت آن ها از مقیاسی کوچک برخوردار است و رهبران و مدیران آن ها به طور هدفمند کسب و کار خود را کوچک نگه می دارند تا درآمدی پایدار، استقلالی منحصر به فرد و تعادلی مثال زدنی داشته باشند. او معتقد است فریلنسینگ یا خویش فرامی می تواند گام خوبی برای راه اندازی چنین

خواهند کرد.

نویسنده در این کتاب از شرکت هایی سخن به میان می آورد که ابعاد تجارت آن ها از مقیاسی کوچک برخوردار است و رهبران و مدیران آن ها به طور هدفمند کسب و کار خود را کوچک نگه می دارند تا درآمدی پایدار، استقلالی منحصر به فرد و تعادلی مثال زدنی داشته باشند. او معتقد است فریلنسینگ یا خویش فرامی می تواند گام خوبی برای راه اندازی چنین

خواهند کرد.

نویسنده در این کتاب از شرکت هایی سخن به میان می آورد که ابعاد تجارت آن ها از مقیاسی کوچک برخوردار است و رهبران و مدیران آن ها به طور هدفمند کسب و کار خود را کوچک نگه می دارند تا درآمدی پایدار، استقلالی منحصر به فرد و تعادلی مثال زدنی داشته باشند. او معتقد است فریلنسینگ یا خویش فرامی می تواند گام خوبی برای راه اندازی چنین

خواهند کرد.

نویسنده در این کتاب از شرکت هایی سخن به میان می آورد که ابعاد تجارت آن ها از مقیاسی کوچک برخوردار است و رهبران و مدیران آن ها به طور هدفمند کسب و کار خود را کوچک نگه می دارند تا درآمدی پایدار، استقلالی منحصر به فرد و تعادلی مثال زدنی داشته باشند. او معتقد است فریلنسینگ یا خویش فرامی می تواند گام خوبی برای راه اندازی چنین

خواهند کرد.

نویسنده در این کتاب از شرکت هایی سخن به میان می آورد که ابعاد تجارت آن ها از مقیاسی کوچک برخوردار است و رهبران و مدیران آن ها به طور هدفمند کسب و کار خود را کوچک نگه می دارند تا درآمدی پایدار، استقلالی منحصر به فرد و تعادلی مثال زدنی داشته باشند. او معتقد است فریلنسینگ یا خویش فرامی می تواند گام خوبی برای راه اندازی چنین

خواهند کرد.

نویسنده در این کتاب از شرکت هایی سخن به میان می آورد که ابعاد تجارت آن ها از مقیاسی کوچک برخوردار است و رهبران و مدیران آن ها به طور هدفمند کسب و کار خود را کوچک نگه می دارند تا درآمدی پایدار، استقلالی منحصر به فرد و تعادلی مثال زدنی داشته باشند. او معتقد است فریلنسینگ یا خویش فرامی می تواند گام خوبی برای راه اندازی چنین

خواهند کرد.

نویسنده در این کتاب از شرکت هایی سخن به میان می آورد که ابعاد تجارت آن ها از مقیاسی کوچک برخوردار است و رهبران و مدیران آن ها به طور هدفمند کسب و کار خود را کوچک نگه می دارند تا درآمدی پایدار، استقلالی منحصر به فرد و تعادلی مثال زدنی داشته باشند. او معتقد است فریلنسینگ یا خویش فرامی می تواند گام خوبی برای راه اندازی چنین

خواهند کرد.

نویسنده در این کتاب از شرکت هایی سخن به میان می آورد که ابعاد تجارت آن ها از مقیاسی کوچک برخوردار است و رهبران و مدیران آن ها به طور هدفمند کسب و کار خود را کوچک نگه می دارند تا درآمدی پایدار، استقلالی منحصر به فرد و تعادلی مثال زدنی داشته باشند. او معتقد است فریلنسینگ یا خویش فرامی می تواند گام خوبی برای راه اندازی چنین

خواهند کرد.

نویسنده در این کتاب از شرکت هایی سخن به میان می آورد که ابعاد تجارت آن ها از مقیاسی کوچک برخوردار است و رهبران و مدیران آن ها به طور هدفمند کسب و کار خود را کوچک نگه می دارند تا درآمدی پایدار، استقلالی منحصر به فرد و تعادلی مثال زدنی داشته باشند. او معتقد است فریلنسینگ یا خویش فرامی می تواند گام خوبی برای راه اندازی چنین

خواهند کرد.

نویسنده در این کتاب از شرکت هایی سخن به میان می آورد که ابعاد تجارت آن ها از مقیاسی کوچک برخوردار است و رهبران و مدیران آن ها به طور هدفمند کسب و کار خود را کوچک نگه می دارند تا درآمدی پایدار، استقلالی منحصر به فرد و تعادلی مثال زدنی داشته باشند. او معتقد است فریلنسینگ یا خویش فرامی می تواند گام خوبی برای راه اندازی چنین

خواهند کرد.

نویسنده در این کتاب از شرکت هایی سخن به میان می آورد که ابعاد تجارت آن ها از مقیاسی کوچک برخوردار است و رهبران و مدیران آن ها به طور هدفمند کسب و کار خود را کوچک نگه می دارند تا درآمدی پایدار، استقلالی منحصر به فرد و تعادلی مثال زدنی داشته باشند. او معتقد است فریلنسینگ یا خویش فرامی می تواند گام خوبی برای راه اندازی چنین

خواهند کرد.

نویسنده در این کتاب از شرکت هایی سخن به میان می آورد که ابعاد تجارت آن ها از مقیاسی کوچک برخوردار است و رهبران و مدیران آن ها به طور هدفمند کسب و کار خود را کوچک نگه می دارند تا درآمدی پایدار، استقلالی منحصر به فرد و تعادلی مثال زدنی داشته باشند. او معتقد است فریلنسینگ یا خویش فرامی می تواند گام خوبی برای راه اندازی چنین

خواهند کرد.

نویسنده در این کتاب از شرکت هایی سخن به میان می آورد که ابعاد تجارت آن ها از مقیاسی کوچک برخوردار است و رهبران و مدیران آن ها به طور هدفمند کسب و کار خود را کوچک نگه می دارند تا درآمدی پایدار، استقلالی منحصر به فرد و تعادلی مثال زدنی داشته باشند. او معتقد است فریلنسینگ یا خویش فرامی می تواند گام خوبی برای راه اندازی چنین

خواهند کرد.

نویسنده در این کتاب از شرکت هایی سخن به میان می آورد که ابعاد تجارت آن ها از مقیاسی کوچک برخوردار است و رهبران و مدیران آن ها به طور هدفمند کسب و کار خود را کوچک نگه می دارند تا درآمدی پایدار، استقلالی منحصر به فرد و تعادلی مثال زدنی داشته باشند. او معتقد است فریلنسینگ یا خویش فرامی می تواند گام خوبی برای راه اندازی چنین

خواهند کرد.

نویسنده در این کتاب از شرکت هایی سخن به میان می آورد که ابعاد تجارت آن ها از مقیاسی کوچک برخوردار است و رهبران و مدیران آن ها به طور هدفمند کسب و کار خود را کوچک نگه می دارند تا درآمدی پایدار، استقلالی منحصر به فرد و تعادلی مثال زدنی داشته باشند. او معتقد است فریلنسینگ یا خویش فرامی می تواند گام خوبی برای راه اندازی چنین